



# Mainframe Integrator Suite



## Besoins client

Le service IARD d'AXA, assurances de protection des biens, avait comme projet de **moderniser et rendre plus ergonomique l'interface utilisateur de sa plateforme** dédiée à l'assurance des 2 roues : l'objectif étant d'offrir une meilleure expérience utilisateur aux agents et courtiers.

En effet, AXA a conscience que pour prospérer dans un marché de plus en plus compétitif, il est essentiel de fournir une **plateforme plus attrayante et plus conviviale**. Ils cherchaient une solution qui permettrait aux utilisateurs de naviguer plus facilement sur l'application métier, tout en ayant une visibilité claire sur les tarifs et les conditions d'assurance.

Le bénéfice attendu était d'**harmoniser le parcours de souscription** avec les parcours des eproduits pour une meilleure prise en main et donc une meilleure productivité **afin d'accroître le business** avec le réseau courtage qui fait face à de multiples parcours de souscription. Face à ce défi, AXA a choisi de renouveler sa confiance à Metrixware pour transformer son application de souscription pour ses clients possédants des 2 roues.

AXA est un groupe international français spécialisé dans l'assurance et dans la gestion d'actifs.

Le projet en bref :

- 10 000 utilisateurs
- augmentation du nombre de contrats signés
- gain de temps sur la réalisation des devis

Connect your mainframe & midrange  
applications with innovation

[mis.metrixware.com](https://mis.metrixware.com)

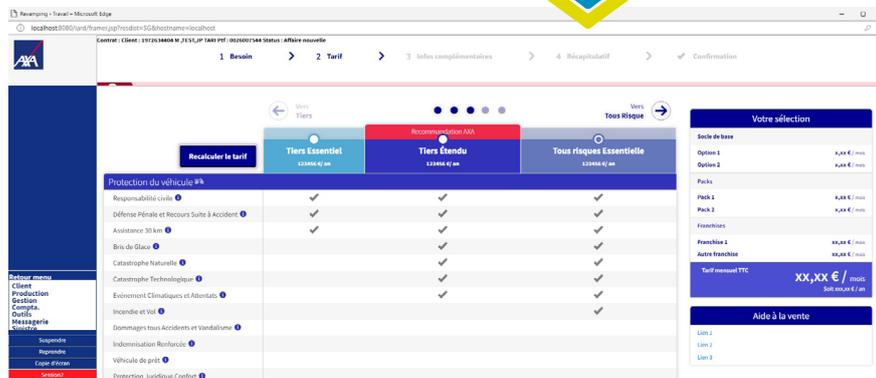
# Solution proposée

Pour répondre au besoin d'AXA de **moderniser son interface utilisateur et d'améliorer l'expérience** de ses agents, courtiers et salariés, Metrixware a proposé sa solution **Mainframe Integrator Suite (MIS)** compatible avec les environnements IBM z/OS, IBM i (AS/400) et IBM Aix.

PE707	03/02/23	09:49	TP:	INFORMATION	CHAMP	MOFO	PE707E5	IBM	
CNT	CLU	4403894506	M	,TEST,	JFII	PTF	0034034044		
Formules de garantie									
Base tarif	TTC	89,79		150,69	207,57	1017,96	1090,84	Info Risque	
Accessoires	0 KM	?	M	3,54	3,54	3,54	3,54	Fact(A,M)	
Indem. prêt		?	M	EXCLU	389,70	389,70	INCLU	INCLU	Pré1(0/M)
VR de prêt		?	M	EXCLU	420,09	420,09	INCLU	INCLU	C.C.
Pd confort		?	M	EXCLU	19,56	19,56	19,56	19,56	Tacite
Topcase	300	?	M	EXCLU	115,52	115,52	115,52	115,52	
Topcase	600	?	M	EXCLU	82,05	82,05	82,05	82,05	
Accessoires	250	?	M	EXCLU	43,92	43,92	43,92	INCLU	
Accessoires	2000	?	M	EXCLU	55,14	55,14	55,14	55,14	
Accessoires	3500	?	M	EXCLU	60,23	60,23	60,23	60,23	
Accessoires				EXCLU	81,51	81,51	81,51	81,51	



Cette solution met en lumière la technologie Metrixware et la capacité de ses équipes à **travailler en collaboration avec les responsables métiers** et le service marketing d'AXA, pour fournir une **solution time to market respectant un budget**, le cahier des charges ainsi que l'univers AXA.



## Bénéfices & Résultats

**Immersion dans l'Univers AXA**

Interface plus attrayante et ergonomique réalisée par une équipe UX Design -> Effet Waouh!

**Retour sur Investissement**

Meilleur coût d'implémentation maîtrisé pour atteindre les résultats attendus.

**Meilleure adoption de l'offre**

Approche de vente entièrement repensée avec bulles d'information et affichage clair des détails et options.

“ La solution proposée nous a permis de redéfinir notre approche en matière de vente et de moderniser notre interface utilisateur. La solution a transformé notre outil en un véritable guide pour les agents et courtiers, les aidant à naviguer et à vendre plus efficacement.

— Yann LE DU, Responsable de domaine IT, AXA



+33 1 55 69 32 20  
 contact@metrixware.com  
 9 Avenue Henri Petonnet  
 86370 Vivonne - France

Depuis 1991, Metrixware Systemobjects conçoit et commercialise des Produits et des Technologies pour la modernisation, le maintien en conditions opérationnelles et le déploiement d'applications stratégiques au cœur des métiers des grands groupes, administrations publiques et entreprises de taille intermédiaire, en France, en Afrique de l'Ouest et à l'international.

Metrixware Systemobjects maintient une forte capacité d'expertise et d'innovation en réservant une part significative de ses investissements à sa R&D et en accompagnant des clients sur des projets stratégiques, raison d'être de nos produits.